

## Formation Electro Myo Stimulation

#### Public concerné

Personne en reconversion professionnelle désirant ouvrir un studio d'EMS.

Professionnel du bien-être désirant s'orienter vers l'EMS.

Coach en EMS désirant approfondir ses connaissances

### **Prérequis**

Aucun

## Méthode pédagogique

Formation théorique et pratique en immersion dans un studio d'EMS.

## **Objectifs**

- Etre capable de dispenser des séances d'EMS en toute sécurité et s'adapter à la clientèle cible.
- Savoir gérer le bon fonctionnement et le développement commercial d'un studio EMS.

Durée

28h

Prix

1400 €

#### Les plus

Formation adaptée aux besoins du stagiaire.

Des exercices en lien avec les problématiques de l'entreprise.

\_\_\_\_\_\_

Un certificat de formation est délivré en fin de stage.







### **Programme**

#### 1 - Qu'est-ce qu'un coach EMS?

#### 2 - La sécurité dans l'Ems

Contre indication à l'EMS

#### 3 - Analyse et découvertes de son client

1ere fois en ems? sportif ou pas ? quelles activités et fréquence ? ses pathologies ponctuelles (entorses) ou récurrentes (hernie) ses objectifs - fréquence de training à mettre en place

### 4 - Qu'est ce que l'EMS corps entier et comment agit il ?

Définition et action (pourquoi de l'électricité?) Stimulation corps entier / base de physio

Paramètre de l'entrainement (hypertrophie, force...)

### 5 - Le matériel complémentaire

Définir sa séance pour adapter son matériel Ajout de matériel (musculation / boxe / crossfit...) Séance sans matériel (poids de corps)

#### 6 - Savoir motiver / accompagner / écouter

#### 7 - Déroulement d'une séance

les 5 premieres minutes

### La diversification :

cardio / renforcement musculaire / gym douce / dos / circuit training Mouvements de base (voir pour faire vidéos par groupe musculaire ou ciblés (pb dos, amincissement, ré-athlétisation etc)

### Composition d'un rendez-vous

Une seule ou plusieurs personnes Gestion de la durée des séances

### 8 - Aspect commercial

Prospection

Prise de rdv séance decouverte

Relance et suivie d'une séance découverte

Communication

Fidélisation



## Formation Electro Myo Stimulation

# Organisation de la formation

**Durée en présentiel** : 17h

Distanciel: 5h

2h visio groupée formation commercial + communication + planning

2h visio groupée questions diverses retour d'expérience

1h de suivi individuel à la demande

Vidéos: 6 vidéos de 30 minutes

Coaching: 3 x 1 heure de suivi sur 3 mois - Aménager mon studio EMS



